

## Die Zukunft mit System gestalten

Schieffer - ein innovatives Unternehmen mit 250 Mitarbeitern am Stammsitz Lippstadt und insgesamt 600 Mitarbeitern in der internationalen Schieffer Firmengruppe.

Im Markt für technisch anspruchsvolle Kunststoff- und Kautschuk-Spritzgießteile sind wir ein leistungsstarker Partner der Industrie- mit starker Ausrichtung auf den Bereich Automotive. Innerhalb der Produktlinie Fluid haben wir uns auf die Entwicklung und Herstellung von medienführenden Leitungssystemen für die Hydraulik und Industrie spezialisiert.

Unser Qualitätsmanagement wird nach den Regeln der ISO 9001 und IATF 16949 gelebt.

## Für unsere Team in Lippstadt stellen wir ein: Sales Manager/in (m/w/d) - Kunststoff

### Ihre Aufgaben

- Neukunden-Akquisition
- Betreuung und Entwicklung Bestandskunden
- Kundenanfragen prüfen und bearbeiten
- Kundenberatung in anwendungstechnischen Fragestellungen
- Kostenkalkulation und Berechnung Angebote
- Angebots- und Vertragsverhandlungen
- Projektkoordination und -kontrolle über alle Projektphasen - von der Entwicklung bis zur Seriumsetzung

**Sind Sie an einer Zusammenarbeit interessiert?**  
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung oder Ihren Anruf.

### Ihre Qualifikationen

- Kaufm. Ausbildung / BWL-Studium – mit Schwerpunkt Vertrieb / Marketing
- Mehrjährige Vertriebserfahrung - gerne im Umfeld der Automobilindustrie
- Gutes technisches Verständnis, idealerweise Werkstoffkenntnisse Kunststoff/Kautschuk
- Reisebereitschaft
- Gutes Englisch in Wort und Schrift

### Wir bieten Ihnen:

- Ein offenes und familiäres Betriebsklima
- Flache Hierarchien und Entscheidungsebenen
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Fachliche und persönliche Weiterbildung
- Gute und leistungsgerechte Vergütung mit attraktiven Sozialleistungen